

【人物簡介】

洪劍峰博士，祖籍廣東潮州，萬保剛集團有限公司創辦人、美國洛普大學榮譽工商管理博士，主要從事電子組件、工控組件及儀器電子產品的代理經銷，客戶遍布全球。同時擔任香港半導體行業協會副會長、總裁協會副主席、香港電子業商會永久會員、香港城市大學協作教育中心電子業諮詢委員會榮譽會長、香港城市大學電子工程學系諮詢委員會委員（2005-2010）、新界喇沙中學校董（2005-2010）、香港城市大學協同創意計劃委員會主席、喇沙教育委員會會員等社會公職。



洪劍峰博士

卅年磨礪 澆鑄新篇

商海沉浮，大浪淘沙。一代人的努力成就一個行業，一個行業的繁榮造就一代人的成功。洪劍峰博士作為潮商中一份子，盡顯善賈聞名的本色，誠信經營、以義致利，不僅累積三十年豐富的電子銷售經驗，而且與妻子共同創辦了在業內佔有一席之地的——萬保剛集團，為香港乃至全球電子行業的騰飛，立下了汗馬功勞。

他是積極活躍於業界的熱心分子，不計付出、不求回報，將萬保剛打造成一個培育業界新手的平台和試點，為業界樹立了榜樣。他把解決困難當作樂趣，認為能帶給別人快樂是人生的一大快事。在他的協作努力下，新界喇沙中學煥發了新的光彩。

魅力電子 照亮前程

有人曾說，人生最大的陷阱就是滿足現狀；也有人說，人

生如同逆水行舟，不進則退。誠然，每一個獲取成功的人無不是積極進取、審時度勢、思考力與行動力並駕齊驅的人，只有這樣的人，才能在專業領域開創佳績，到達巔峰。

上世紀八十年代，是香港電子產業百花齊放的光輝歲月，這時洪劍峰博士以電子銷售人員的身份，加入了這個生機與活力並存的行業。在這裏，富有經商頭腦的他如同進入了一個充滿機遇的海洋，一邊潛心琢磨銷售的門道，一邊積累人脈和渠道，以這樣一份熱情，不停地追求着未來的光明路途。

1983年，是洪劍峰博士入行的第三個年頭，這時的他認識到電子行業將在未來掀起一股巨大的浪潮，是一個非常具有潛力的行業。於是，他與太太抓住機遇勇猛出擊，在香港共同創辦了——萬保剛，目前主要從事電子組件、工控組件及儀器電子產品的代理經銷。

說起萬保剛的名字，還有一番美好的喻意。萬保剛中的“萬”代表廣泛，“保”取意保前進，“剛”則是紮實，三個字喻意萬保剛的企業願景“進取、務實、翱四方”。而萬保剛的英文名MOBICON，更有另一番浪漫的含義，其中MO取自洪劍峰博士的英文名Measure的前綴，BI取自其太太的英文名Beryl，後綴CON在日語中是代表企業的意思，聽到MOBICON這個公司名的人都稱讚叫絕。

經過二十七年的辛苦經營，萬保剛電子集團於2001年在香港成功上市，在全球範圍內擁有多個子公司和分銷辦事處，銷售網絡擴大至台灣、新加坡、馬來西亞、中國大陸（深圳、北京、上海）及南非。

目前，萬保剛電子集團在全球範圍擁有一支470多人的精英銷售團隊，談到如何保持萬保剛持續超強的銷售戰鬥力時，洪劍峰博士澹然一笑，“我們在全球的各個子公司幾乎都是實施LOCAL SALES（本地銷售），僱用外籍員工，薪酬福利待遇本土化。例如我們進入南非市場已有九年時間，現在做得都非常成功。其次，招聘時要把好學歷基礎關，如在國內招聘員工一定要有本科學歷，同時要有優秀英語水平，這兩點是最基本的條件。因為做貿易是可以調教出來的，之所以如此嚴格地執行招聘的原則，是希望新員工擁有比較全面的電子理論知識。”

“而管理員工最重要的是與其保持良好溝通：今天你如何對他，明天他就如何對你。很多銷售人員都希望有朝一日圓自己的創業夢。在我們公司，如某位銷售員能為某產品和服務創造良好的銷路，我們就會幫助這位員工創業，他出三成資金我們出七成資金，共同經營事業。”這樣的舉措，在萬保剛受到了熱烈歡迎。在公司運作當中，洪劍峰博士還結合實際不斷創新，以尋求更貼合公司發展的管理模式。他從不保守，每年都會把自己成功的管理理念向公司的成員公布，讓大家都受益。

從競爭力日益激烈的電子行業裏開出一條血路，實屬不易。但洪劍峰博士有他的理論和做法，“一般人對貿易有一定誤解，認為只是簡單的買賣關係。其實不然，做貿易比較複雜，接到客戶的訂單後，即要尋找最好最合適的貨源，可能會涉及到自行的開發和設計，後進行測試產品品質，再獲取相關認證，進行小批量生產之後再進行大批量生產，整套流程都需嚴謹對待，容不得絲毫馬虎。”在整個運作過程，他盡力提供給客戶最好的服務和產品，以獲得長期合作。

面對電子行業日新月異的發展，洪劍峰博士的看法更為積極和清晰，“香港市場是走向國際化，但走向國際市場最困難的就是版權問題。市場上的跟風情況很嚴重，因此，擁有自己的核心技術顯得尤為重要。”在未來的經營當中，他信心滿滿，正在加速向內地市場進發，致力於在日益激烈的電子行業裏尋找更多的發展空間。

回饋社會 無悔奉獻

在許多人的眼裏，洪劍峰博士熱心於教育事業，不管是為



業界的新手提供平台，還是為新界喇沙中學開拓了新的翱翔天地。從他自身來講，“我沒有什麼特別的愛好，解決難題就是我的愛好。”誠然如此，他只是做了自己樂意做的事，做了許多人未曾想到的事。

香港半導體行業協會副會長、香港電子業商會永久會員、香港城市大學電子工程學系諮詢委員會委員……多個職務，是洪劍峰博士所承擔的一肩責任。而使他津津樂道的是，他還是香港城市大學協作教育中心電子業諮詢委員會榮譽會長。職務的背後，描繪的是萬保剛集團這樣一道美麗的風景綫。

從2002年開始，每年將有幾名大學生在得到萬保剛人事部的批准後，成為萬保剛的“正式”員工。工作時，他們如同

正式的销售人員，需自己找客戶，與客戶打交道，外出跑業務等，所有的一切都需自己去適應和學習。原來，這是洪劍峰博士為有意願來公司學習的學生所提供的實踐平台，通過這個平台，為即將走向社會的準銷售人員擁有良好的鍛煉機會，提前接觸社會。

“為使這些學生得到成長，我們公司專門安排同事負責管理這些學生。在學生進入公司後，大多數的人不知道他們是學生，不會給予額外的關照，一律以正式員工對待，目的就是提供他們以後走向正式工作的實踐平台，以便他們自己親身去體驗和感受，得到更多的親身鍛煉。”這樣的舉措對於學生來說，是一個非常寶貴的機會，對於萬保剛來說，則需要付出許多相關的資源和精力。而對於洪劍峰博士來說，這是萬保剛的一項重要工作，不僅要認真負責地去實施，更要做好行業裏的帶頭作用。目前，萬保剛電子集團已通過這樣的方式，培養出四十多個銷售精英，分布在各個行業重要的銷售崗位上。

在歐洲，企業為大學生的研發項目提供贊助資金是非常流行的做法。為香港工商業發展強翼助飛，洪劍峰博士擔任起香港城市大學協同創意計劃委員會主席，協同許多有志之士，鼓勵一批有想法有動力的年輕人實現夢想。“如果有學生要做項目，我們會助他一臂之力，主要提供其資金以協助他們順利無憂地做研發。但前提是這個項目的開發人員至少有兩位成員，同時我們提供的資金僅用於研發所用。”

洪劍峰博士對行業裏的人才如此看重，對於自己曾就讀過的新界喇沙中學也更是熱心。2004年，新界喇沙中學因一些不良影響而招生困難並瀕臨關閉，得知這一消息後，他決定爭取挽救新界喇沙中學。

他帶着學校的有關資料，四處奔波聯絡各方，積極爭取教育署和辦學團體的鼎力協助，使新界喇沙中學的運作終於出現了新機。以前，運作了四十多年的新界喇沙中學只招收男生，於2007年開始分批轉為男女校，並增添教學設施，設立獎、助學金，資助學生交通和活動開支等，不僅減輕了家長的負擔，還提升了學生的學習興趣，從而扭轉了之前的不良風氣。這樣一來，使得更多學生擁有了深造的機會。

“以幫助別人的心態去解決問題，問題一定會被解決。”洪劍峰博士能為母校做出如此貢獻，實在教人欽佩。

而談及對子女的教育，洪博士也認為要非常講究方法和溝通。“與孩子在一起，溝通很重要。在他們小的時候，我的教育方式比較嚴格，但每個周末與他們一起共進晚餐，以保持良好的溝通；現在他們長大，我便慢慢給予他們更多的決定權，目前兒子和女兒的成績都非常不錯，兒子在澳洲求學，女兒則以非常優異的成績直升香港大學，這其中要保持良好的交流和溝通，是非常必要的。”

家庭和睦、事業有成的洪劍峰博士，把創業時的艱辛仍背在身後，不忘把握每一個轉瞬即逝的機遇，力求將企業發揚光大。憑着這份堅韌與睿智，相信在不久的將來，他定能在電子行業獲取更大更輝煌的成就與精彩。 (廖群嚴 程書香)



洪劍峰先生參加社會公益活動時留影



洪劍峰先生出席香港城市大學電子工程學系工業培訓計劃開幕儀式時留影



洪劍峰先生積極參與紅十字會捐血活動



洪劍峰先生組隊參與沖勁樂，為香港外展訓練學校籌款